

<b>Classi/Indirizzo</b>	<b>Data</b>	<b>Ora</b>	<b>Modulo formativo</b>
3 A Meccanica, Meccatronica 3 B Energia	1/15/2025	11:00-13:00	<b>Primo modulo</b> <b>I servizi di pagamento tradizionali:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. La banca e le sue funzioni</li> <li>2. La multicanalità dei servizi bancari</li> <li>4. Il conto corrente (apertura del conto, cointestazione, firme e delega, costi, Fogli Informativi, tassi di interesse)</li> <li>5. Sistemi di pagamento tradizionali (bonifici, assegni, addebito diretto SEPA)</li> </ol>
Totale alunni			

<b>Classi/Indirizzo</b>	<b>Data</b>	<b>Ora</b>	<b>Modulo formativo</b>
4 A Meccanica, Meccatronica 4 B Energia	1/21/2025	11:00-13:00	<b>Primo modulo</b> <b>I servizi di pagamento tradizionali:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. La banca e le sue funzioni</li> <li>2. La multicanalità dei servizi bancari</li> <li>4. Il conto corrente (apertura del conto, cointestazione, firme e delega, costi, Fogli Informativi, tassi di interesse)</li> <li>5. Sistemi di pagamento tradizionali (bonifici, assegni, addebito diretto SEPA)</li> </ol>
Totale alunni			

<b>Classi/Indirizzo</b>	<b>Data</b>	<b>Ora</b>	<b>Modulo formativo</b>
5 A Meccanica, Meccatronica 5 B Energia	1/27/2025	11:00-13:00	<b>Primo modulo</b> <b>I servizi di pagamento tradizionali:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. La banca e le sue funzioni</li> <li>2. La multicanalità dei servizi bancari</li> <li>4. Il conto corrente (apertura del conto, cointestazione, firme e delega, costi, Fogli Informativi, tassi di interesse)</li> <li>5. Sistemi di pagamento tradizionali (bonifici, assegni, addebito diretto SEPA)</li> </ol>
Totale alunni			

<b>Classi/Indirizzo</b>	<b>Data</b>	<b>Ora</b>	<b>Modulo formativo</b>
3 A Meccanica, Meccatronica 3 B Energia  Totale alunni	2/4/2025	11:00-13:00	<b>Secondo modulo</b> <b>Gli strumenti di pagamento digitali</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Le carte di pagamento: carta di debito, di credito e prepagata</li> <li>2. I circuiti di pagamento</li> <li>3. Carte di pagamento e sicurezza</li> <li>4. Mobile payments</li> <li>5. Portafoglio elettronico (digital wallet)</li> <li>6. Peer to peer</li> </ol>

<b>Classi/Indirizzo</b>	<b>Data</b>	<b>Ora</b>	<b>Modulo formativo</b>
Totale alunni			

<b>Classi/Indirizzo</b>	<b>Data</b>	<b>Ora</b>	<b>Modulo formativo</b>
5 A Meccanica, Meccatronica 5 B Energia	2/21/2025	11:00-13:00	<b>Secondo modulo</b> <b>Gli strumenti di pagamento digitali</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Le carte di pagamento: carta di debito, di credito e prepagata</li> <li>2. I circuiti di pagamento</li> <li>3. Carte di pagamento e sicurezza</li> </ol>

			<b>Finanziamenti e sovraindebitamento</b>
			<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Valutazione del merito creditizio</li> <li>2. I finanziamenti: forma, durata, tasso di interesse, garanzie reali e personali</li> <li>3. Il sovraindebitamento</li> <li>4. Il sovraindebitamento e l'usura</li> </ol>
Totale alunni	0		

Classi/Indirizzo	N° presunto partecipanti	Data	Ora	Modulo formativo
3 A Meccanica, Meccatronica	0	3/7/2025	11:00-13:00	<b>Terzo modulo</b>
3 B Energia	0			<b>Come riconoscere e proteggersi dalle truffe</b>
				<ol style="list-style-type: none"> <li>1. La truffa: definizione e considerazioni</li> <li>2. Truffe tradizionali</li> <li>3. Sicurezza dei dati</li> <li>4. Carte di pagamento: furto</li> <li>5. Carte di pagamento: cash trapping, lingua di coccodrillo, skimming</li> <li>6. Pericoli on line: phishing, pharming, vishing, smishing, e-commerce</li> <li>7. Prevenzione truffe on line: alcune regole da seguire</li> <li>8. "Trashing" e "Dumpster Diving" (truffa della "spazzatura")</li> <li>9. Il malvertising</li> <li>10. Comportamenti da seguire in caso di truffa</li> </ol>
Totale alunni	0			

Classi/Indirizzo	N° presunto partecipanti	Data	Ora	Modulo formativo
4 A Meccanica, Meccatronica	0	3/13/2025	11:00-13:00	<b>Terzo modulo</b>
4 B Energia	0			<b>Fare impresa</b>
				<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Come funziona un'impresa</li> <li>2. Caratteristiche dell'imprenditore</li> <li>3. Impresa: concetti generali</li> <li>4. Cosa sono beni e servizi</li> <li>5. Concetti basilari: prezzo, costo di produzione, margine di guadagno, utile, perdita</li> <li>6. Legge della domanda</li> <li>7. Idea innovativa</li> </ol>

				8. Il mercato 9. Disponibilità finanziaria (Resto al Sud ed Ente Nazionale per il Microcredito) 10. Business model canvas e business plan 11. Finanza sostenibile 12. Il terzo settore e l'economia sociale
Totale alunni	0			

Classi/Indirizzo	N° presunto partecipanti	Data	Ora	Modulo formativo
5 A Meccanica, Meccatronica 5 B Energia	0 0	3/18/2025	11:00-13:00	<b>Terzo modulo</b> <b>Fare impresa</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Come funziona un'impresa</li> <li>2. Caratteristiche dell'imprenditore</li> <li>3. Impresa: concetti generali</li> <li>4. Cosa sono beni e servizi</li> <li>5. Concetti basilari: prezzo, costo di produzione, margine di guadagno, utile, perdita</li> <li>6. Legge della domanda</li> <li>7. Idea innovativa</li> <li>8. Il mercato</li> <li>9. Disponibilità finanziaria (Resto al Sud ed Ente Nazionale per il Microcredito)</li> <li>10. Business model canvas e business plan</li> <li>11. Finanza sostenibile</li> <li>12. Il terzo settore e l'economia sociale</li> </ol>
Totale alunni	0			

Classi/Indirizzo	N° presunto partecipanti	Data	Ora	Incontro finale
3 A Meccanica, Meccatronica 3 B Energia 4 A Meccanica, Meccatronica 4 B Energia 5 A Meccanica, Meccatronica 5 B Energia		3/27/2025	11:00-13:00	Confronto con gli studenti sugli argomenti trattati
Totale alunni	0			